

¿Locos por las compras? Todo lo que necesitas saber sobre el Buen Fin



Sin importar cual sea tu caso, seguramente has sido consumidor de las ofertas por el buen fin. Esto debido a su variedad de ofertas y formas de pago justo antes de la temporada navideña.

El buen fin no solo busca circular la economía, sino también le dan a los consumidores la oportunidad de obtener aquellas cosas que requerirían un mayor esfuerzo en un día cotidiano.

Generalmente el buen fin se realiza el segundo fin de semana de noviembre, sin embargo a raíz de la contingencia sanitaria derivada por el COVID-19. La dinámica tuvo que adaptarse a las necesidades de salud.

Este año, el buen fin tendrá lugar del 9 al 20 de noviembre. Existen muchas disputas sobre si se debe aprovechar o no esta temporada de rebajas, por lo que te traemos todo lo que necesitas saber sobre el buen fin con las recomendaciones de dos expertas Tec.

Karen Zárate, asesora académica de mercadotecnia y comunicación y Roxana Lastiri, asesora académica de administración financiera de [campus León](#), nos comparten, cómo hacer compras inteligentes.

Meses sin intereses

Una de las principales características del buen fin es la capacidad con la que puedes diferir los pagos y convertirlos en aportaciones más pequeñas



width="1920" loading="lazy">

“La mayoría de las veces más que grandes descuentos, las ventajas del buen fin caen sobre los meses sin intereses y los plazos que dan para pagar” comentó Karen.

Roxana agrega que los productos que **conviene comprar a meses**, son aquellos que por sí solos **no serían tan fáciles de adquirir**.

Aprovecha y difiere esos gastos a tres y seis meses sin intereses, pero nunca a 12 ya que como comenta Roxana, dentro de 12 meses otra vez estarás en el buen fin y la probabilidad de que te atrases con un pago es muy alta.

Además, Karen resalta que debes asegurarte de comprar **sólo aquellas cosas que esperabas que tuvieran descuento y no caer en mini compras por impulso**.

Planificación de compra

Uno de los factores más importantes no sólo para el buen fin, sino para tus compras y descuentos en general, es realizar una **planificación detallada de los productos que te interesan**.

Una de las ventajas es que serás consciente de lo que compras y de si en verdad lo necesitas, ya que como Karen comenta, el buen fin es el comienzo de la **época donde percibimos bonanza económica**.

“El buen fin es un parteaguas para cambiar en la conducta del consumidor, nos hace entrar en las épocas decembrinas con convivencia, regalos y aguinaldos” detalló Karen.

Roxana nos comparte su estrategia para planificar sus compras, la cual consiste en realizar una lista de los productos que esperas comprar durante esta temporada de fin de año.

Dentro de la lista debes incluir **una comparativa de distintos modelos, sus precios y sus referencias previas** al buen fin. Así, cuando llegue el día sabrás que buscar.



width="1920" loading="lazy">

Presupuesto para gastos

Como nos detalló Karen, el buen fin cambia nuestra mentalidad de compra, por la calidez de las fechas e ingresos adicionales por ello nos dice la importancia de realizar un presupuesto.

El presupuesto no es sólo para el buen fin, **debe considerarse para los siguientes meses ya que a inicios del año siempre suele haber más gastos.**

Una forma clara de presupuestar, comenta Roxana, es **llevar un registro desglosado de tus gastos y tus ingresos**, así serás consciente de cuánto dinero destinar.

“Me considero una cazadora de ofertas, conozco los precios ya que registro todo lo que gasto dentro de una hoja de cálculo, entre papelería, ropa, comida, por ejemplo” agregó Roxana.

Considera que mientras más des de enganche, las mensualidades serán mucho más holgadas. Sin embargo siempre ten en cuenta que esos ingresos extra de diciembre, también deben destinarse a los pagos de enero.

No todo es necesario diferirlo a pagos chiquitos

Nuestras asesoras académicas coinciden en la recomendación de comprar a plazos, aquellas cosas que por sí solas son muy pesadas para tu cartera y que además necesitas durante todo el año.

Independiente del buen fin, Roxana recomienda diferir las pólizas de seguros ya que simbolizan un gasto fuerte pero a la vez necesario.

Resalta, que si el precio de contado es diferente a el precio diferido, quiere decir que si hay intereses.

Asimismo, Roxana menciona no olvidar que las promociones no sólo son útiles para las compras personales. Es mejor aprovechar descuentos en mobiliario, equipo de oficina y herramientas de trabajo para tu negocio.

El buen fin surge en 2011 con el objetivo de reactivar la economía. Consiste generalmente en un fin de semana donde las tiendas, vendedores y demás ponen en oferta sus productos.

Hoy en día, casi todas las tiendas, vendedores y empresas cuentan con promociones o facilidades de pago que facilitarán tus compras. Pon en práctica las recomendaciones de Roxana y Karen para realizar compras conscientes y responsables.