

Emprendimiento y pasión llevan a EXATEC a crear empresa nacional



El Ing. Industrial y de Sistemas **Javier Piña Méndez**, egresado del **Tec de Monterrey campus Sinaloa**, es creador de la empresa **Ruler**, fabricante de ropa deportiva personalizada con **4 años y medio en el mercado**.

Con la empresa, ha trabajado con equipos de beisbol profesional de distintas regiones del país como **Tomateros de Culiacán, Cañeros de Mochis, Venados de Mazatlán, Sultanes de Monterrey, Charros de Jalisco, Bravos de León** y próximamente trabajará con **Naranjeros de Hermosillo**.

Al finalizar sus estudios y ya ejerciendo su profesión, formó un equipo de voleibol con sus compañeros egresados para participar en torneos, donde era el encargado de **comprar los uniformes** del equipo.

Gracias a esto, Javier detectó un **área de oportunidad** para negocio, ya que consideraba que los uniformes que compraba eran **poco atractivos y con largos tiempos de espera** en las entregas de la mercancía

*“Se conjugó que tenía un trabajo fijo y me sentía ciclado en la vida godín, más **mis ganas de emprender**, más el área de oportunidad que encontré, y mis ganas de involucrarme a regresar al*

deporte”, afirmó Javier

Asimismo, ha incursionado en la venta de ropa deportiva en el **sector educativo**, como en el caso de uniformes para la **Universidad Autónoma de Occidente** y el **Tec de Monterrey campus Sinaloa**.

Obstáculos durante el camino

Javier destacó que desde que **Ruler** se lanzó a nivel nacional con **9 equipos de beisbol profesional**, surgieron diferentes obstáculos internos y externos para el crecimiento de la empresa.

*“Una de las partes más complicadas es el **encontrar personal que sepa del mundo textil**, y a su vez que gusten y estén **comprometidas con su trabajo**”, mencionó, Javier.*

Asimismo, agregó que actualmente la empresa cuenta con **14 empleados** y a medida que crecen siguen en busca de más.

Además, señaló como otros obstáculos externos los temas financieros y la inseguridad.

*“Durante los primeros 2 años **nos cerraban las puertas por la antigüedad** de la empresa y el hecho de que éramos una empresa nueva”, destacó Javier.*



width="1152" loading="lazy">

Consejos para emprender

Por su parte, **Ana Paola Mercado**, quien fungía como coordinadora de relación con egresados de campus Sinaloa cuando Javier era estudiante, destacó que el emprendimiento es un proceso que lleva tiempo, pero es muy gratificante.

*“Él (Javier) tenía la visión de querer **concretar algo a corto plazo** y gracias al empeño que puso en consolidar su empresa y su clara visión, logró que su emprendimiento destacara de manera regional y nacional”,* expresó Ana Paola.

Javier mencionó que es buena idea que los jóvenes detecten un **área de oportunidad de negocio** en el campo en el disfruten y gusten para crear un proyecto que ayude los ayude a emprender.

Además resaltó algunos **consejos para los jóvenes estudiantes** que desean animarse a emprender que le funcionaron en su tiempo:

- Probar rápido la idea de negocio que se les viene a la mente y no tener miedo a crear su empresa en el corto plazo.
- Empezar terciarizando y realizar investigaciones con proveedores que hagan algo parecido, para así descubrir lo que puedas hacer diferente y confirmar la demanda existente en el mercado.



width="1186" loading="lazy">

A su vez, hizo mención de la importancia de enfocar esta área de oportunidad e identificar quién no está atendiendo esa necesidad y cómo si atenderla bien para hacerla crecer.

*“Si a alguien le gusta pintar, podrá encontrar una oportunidad enorme de emprender, dependiendo de la pasión o hobby que tengan. Ahí se encuentran las **mejores oportunidades de negocio**”, finalizó Javier.*