

# ¿Créditos para salud rápidos y justos? Estos alumnos Tec te dicen cómo



[Atrato](#) es una **solución de créditos** en punto de venta para el **sector salud**, creada por 3 alumnos del [Tec, campus Guadalajara](#).

El emprendimiento fue seleccionado entre **400 startups** para participar en la aceleradora [FinTech Startupbootcamp](#).

**Alejandro Chávez, Rogelio Rea y Juan Pedro Casián**, alumnos de **Finanzas (LAF)** y **Mecatrónica (IMT)** respectivamente, crearon este emprendimiento social.

**Atrato** actualmente pertenece a la tercera generación de la aceleradora [FinTech Startupbootcamp](#) que está conformada por *startups* de diversas partes de **Latinoamérica**.

Se trata de uno de los programas **líderes a nivel internacional** que apoya a empresas innovadoras en la industria de **servicios financieros**.



width="900" loading="lazy">

Para ser parte del programa los integrantes de Atrato pasaron por una serie de entrevistas con expertos que los colocó dentro de las **20 empresas finalistas**.

Esta selección les permitió participar durante una semana en dinámicas y sesiones de *networking* con **directores de bancos** y **fundadores de empresas**.

Al finalizar este lapso, **sólo 10 startups** fueron seleccionadas para ser parte de la **tercera generación** de empresas que trabajan con esta aceleradora.



width="900" loading="lazy">

### **Atrato: aporte real a la sociedad**

**Atrato** es una *startup* enfocada en **financiar productos y servicios** que requieren las personas, como aquellos que pertenecen al sector salud.

**Los créditos se realizan en línea**, de manera rápida y sencilla se brinda una respuesta.

Así, Atrato se encarga de realizar el pago completo al proveedor y el usuario realiza **pagos justos** a esta financiera, durante el periodo acordado.

Juan Pedro Casián señaló que sus objetivos son **“perfeccionar su modelo de negocios y, por el momento, mantenernos enfocados en el sector salud”**.

**“Los objetivos a largo plazo son poder trabajar con otras verticales, no sólo con la de salud, para poder cubrir las necesidades del cliente, con tasas más bajas”**, agregó Alejandro Chávez.

Actualmente los jóvenes emprendedores perfeccionan su *startup* apoyados de los mentores de **FinTech**, ya que durante febrero 2020 será el **DemoDay**.

En esta presentación final, mostrarán su idea ante más de **150 inversionistas** en la Ciudad de México.

**LEE TAMBIÉN:**

**LEE TAMBIÉN:**