Del aula a la mesa



Juan Carlos Díaz del Castillo | Campus León

No cualquiera puede decir que es graduado del Tec de Monterrey, los estudiantes deben cumplir con una serie de aprendizajes que van más allá del salón de clases y uno de estos es la *Cata musical*, impartida por el **Dr. Roberto Dumois** para los **alumnos del último semestre**.



/>>

La "Cata musical" es una experiencia dirigida por el Dr. Roberto Dumois, donde los alumnos aprenden sobre protocolo de negocios durante la cena con algún cliente, su jefe o un compañero de trabajo.

En la cata, los alumnos puedieron degustar de una cena acompañada de queso, pan, vino y un poco de música clásica, además de disfrutar una copa repasando reglas básicas en la etiqueta profesional y cómo encaminar una conversación agradable para **dejar una buena impresión.**

"El componente clave para llegar al éxito es la habilidad para llevarte bien con las personas" Dr. Roberto Dumois.

Roberto Dumois nos comparte para Conecta: "Diez fallas imperdonables durante una cena de negocios".

- 1. Indumentaria inapropiada.
- 2. Hablar con la boca llena.
- 3. Utilizar el celular u otros distractores.
- 4. Interrumpir al locutor.
- 5. Mala postura y movimientos.
- 6. Léxico inapropiado.
- 7. Utilizar los palillos en la mesa.
- 8. Menospreciar al personal.
- 9. Impuntualidad.
- 10. Indiferencia.