

5 consejos para emprender y no desistir, del “tiburón” Brian Requarth



*"Al emprender una constante que vas a **experimentar es el cambio**; si logras **adaptarte a él, podrás vencer**", planteó Brian Requarth a quienes asistieron a **incMTY 2023**, el festival de emprendimiento del Tec.*

El **fundador de la empresa** de bienes raíces Viva Real y **cofundador de la ahora aceleradora de negocios** Latitud aconsejó a los emprendedores actitudes que les permitirá enfrentar los retos que se les presenten.

"Lo que me hace superar todo es saber que puedo anteponerme a cualquier cosa (...) saber que hay algo dentro de mí y ustedes que nos hacen estar seguros que podemos superar las adversidades", apuntó.

De acuerdo con el tiburón, tanto nuestras **experiencias de vida como nuestra manera de experimentar al mundo y sus desafíos** son los pilares que pueden transformar lo que emprendemos.

*"Desde que era niño, **tenía un propósito**: voy a hacer algo de dinero para poder comprar las cosas que quiero y eso fue exactamente lo que hice", relató.*



/> width="900" loading="lazy"> 5 consejos para emprendedores

El tiburón de la novena temporada de Shark Tank México aconsejó a emprendedores que asistieron a incMTY 2023:

1. Que tu pasión motive el propósito que buscas alcanzar

Para Brian, **perseguir una pasión**, independientemente de su naturaleza o tamaño, es el **primer paso para saciar el propósito** al cual se busca llegar.

*“Tu **pasión es tu razón para hacer las cosas** y creo que todo buen emprendedor tiene pasión y propósito. Puede que no sepas que lo tienes, pero definitivamente lo tienes”,* expresó el experto.

*“Lo mejor es que **tu propósito puede ser algo grande y eterno** como transformar el mundo y mejorar la sociedad pero **también puede ser algo pequeño y temporal** como construir algo que la gente quiere o tú mismo quieras”,* aseguró.

El ponente ejemplificó esto con su propia experiencia internacional, **aventurándose a conocer América Latina desde México y Colombia** gracias a su deseo de reconectar con una compañera de universidad que había regresado a su natal Bogotá.

2. Mentalízate para adaptarte y cambiar constantemente

Enfrentarse a algo que se **percibe como imposible y lograrlo**, no sólo es la definición de emprendimiento para el tiburón sino que es un reto que se puede conseguir si se está **dispuesto a abrazar la adaptabilidad**.

*“Conociendo 'por casualidad' a mi cofundador, aprendí que **hay que adaptarse y superarte en el proceso**. Un encuentro casual no es suficiente por sí solo, tienes que hacer algo con ese encuentro”, recalcó.*

*“En ese momento de suerte es cuando **tienes que elegir activamente adaptarte, cuando te das cuenta de que puedes hacer algo diferente, de que deberías hacer algo diferente, y cambiar el curso**”, dijo.*

La experiencia que impulsó su **sentido de adaptabilidad** lo llevó a fundar su negocio “Inglés sin barreras” junto a su ahora socio Thomas Florax y a persistir ante las **adversidades causadas por la crisis financiera de 2008**.



/> width="900" loading="lazy">

3. Utiliza las experiencias negativas como motor

Tras enfrentarse a **múltiples fracasos en el inicio de su carrera** y la presencia de oportunidades que requerían capital externo, el conferencista recuerda estas **experiencias retadoras como momentos de crecimiento**.

“Lo más probable es que estés **atravesando algunas dificultades actualmente o**, si no lo estás, lo harás en algún momento y en los años **siguientes será una montaña rusa totalmente loca**”, advirtió.

“Hay una frase que realmente me gusta y que digo mucho y es: **a veces tu mejor día y tu peor día son el mismo día**. Creo que realmente ejemplifica esta montaña rusa”, dijo.

De acuerdo con Requart, esta experiencia fue más presente en 2011 donde uno de sus posibles **inversionistas se convirtió en su consultante pagado** y con su ayuda lograron **salvar la empresa gracias al ver su actitud ante un panorama desastroso**.

4. Forma y sé parte de una comunidad de apoyo

Cuando en 2014 **fue nombrado Empresario del Año**, compartió cómo se dio cuenta de lo **vital que es tener una comunidad de apoyo** de compañeros emprendedores con mentalidades similares.

“Terminamos formando lo que se llamaría **The Breakfast Club**, formado por cinco de los **fundadores de las principales empresas de tecnología en Brasil**. Nos reuníamos y cada mes **compartíamos los desafíos y los aprendizajes**”, compartió.

“Creamos un **ambiente libre de conflictos o intereses**, estábamos allí para ayudarnos y apoyarnos mutuamente. Me di cuenta de que **no estaba solo y el poder de la comunidad empresarial es algo increíble para la salud mental**”, agregó.

Del mismo modo, el tiburón recalcó la importancia de **orientar activamente a otros emprendedores y formar redes con este sentimiento de ayuda**, elevando así a una siguiente generación y su búsqueda por el cambio.

5. Una vida simple es la llave para iniciar el camino del emprendimiento

En las preguntas del público, uno de los asistentes pidió a Requart claves para no desistir al iniciar en el camino del emprendimiento.

“Mantén tus **costos personales lo más cortos posible**, lleva una vida sencilla. Las cosas superficiales no las necesitas, aunque a veces esas son las que aparentan ser señal de nuestro éxito”, resaltó el tiburón.

“La **realidad es que no necesitas todas esas cosas**. Si mantienes tus costos bajos de forma más conservadora, te dará más flexibilidad para construir un negocio con el tiempo y entonces tendrás **capital que es mucho más valioso que un salario alto**”, agregó.

De este modo, el experto concluyó asegurando que los **emprendedores deben tomar su tiempo para construir sus negocios y evitar caer en la desesperanza** si los “beneficios” no se generan en un periodo corto de tiempo.

*“Su **tiempo y experiencia es lo más valioso que tienen**, entonces si van a invertir en algo les recomiendo viajar, conocer personas y lugares en todo el mundo y ampliar su conocimiento y perspectiva”, finalizó.*

TAMBIÉN TE PUEDE INTERESAR: