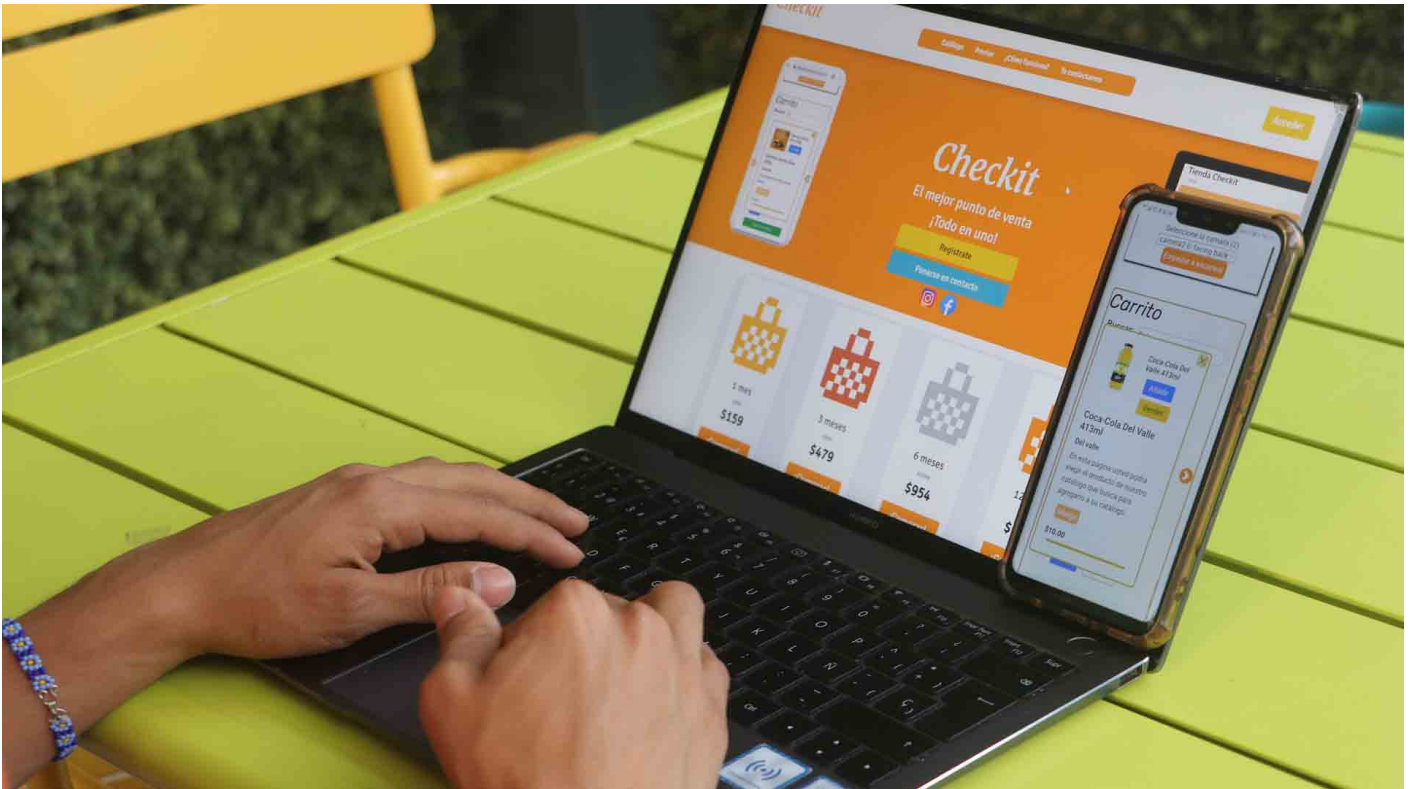


¡Por las ventas! Alumno de PrepaTec crea aplicación para emprendedores



Juan Yael Vásquez, alumno de **PrepaTec campus Irapuato** creó **Checkit** una aplicación para apoyar a pequeños negocios a crecer sus ventas.

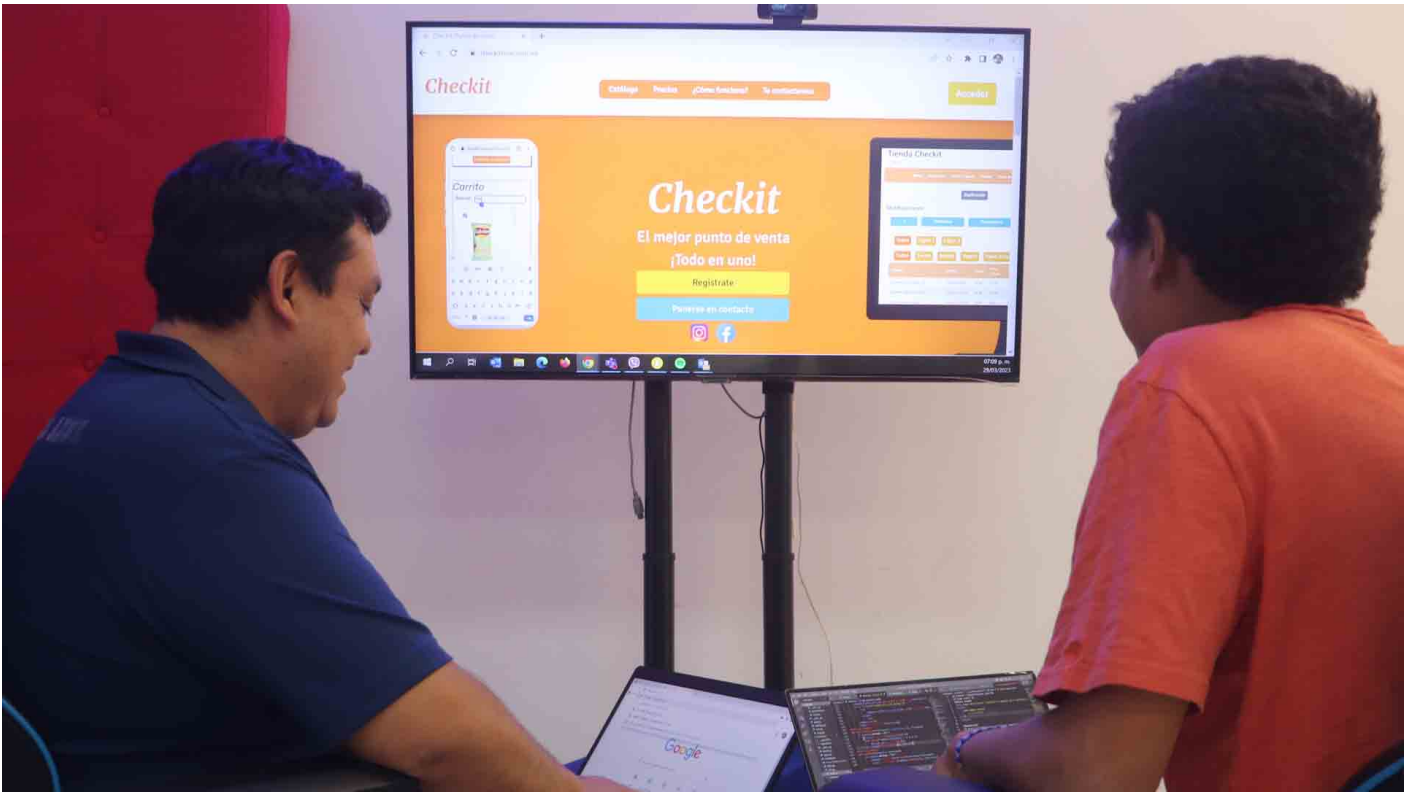
Por su pasión por el **diseño web** y la **programación** desarrolló un **sitio web** que ofrece un **punto de venta virtual** para facilitar la **logística** de un negocio como la **gestión** y **métodos de pago** para implementarse en tiendas de **conveniencia**, **negocios locales** y **nuevos emprendimientos**.

Es un **sitio web** que ofrece un **punto de venta virtual** para facilitar la **logística** de un negocio tales como la **gestión** y **métodos de pago** para implementarse en tiendas de **conveniencia**, **negocios locales** y **nuevos emprendimientos**.

Al percatarse un día de que **tiendas especializadas** dependen principalmente de un **escáner** al momento de **realizar** un **cobro**, siendo este poco práctico con algunos productos.

Juan logró **eficientizar** este proceso con ayuda de **inteligencia artificial** para reconocer productos de manera más fácil con un **punto de venta virtual** como **Checkit**.

Con el objetivo de **ayudar** a las **pequeñas empresas** que por ciertas cuestiones no tienen oportunidad de incluir un **sistema tecnológico** pueden **aumentar sus ventas** con esta aplicación.



El diferenciador de Checkit

Contando con las **ventajas** que incluye una **página web** tales como la continua **actualización** Juan tiene como objetivo cada día mejorar **Checkit** para ofrecer un mejor servicio.

Algunos de sus principales **beneficios** son la **facilidad para usarse**, no requiere de una **instalación física**, un **bajo costo** de contratación y una **comisión del 3.6** por ciento.

Incluyendo otras **facilidades** para los empleados como la posibilidad de **crear múltiples perfiles** para ellos mismos o de **repartir tareas** pesadas como el **inventario** con diferentes usuarios.

Otro de sus mayores aportes es la **adición de pago con tarjeta**, esto se hace de una manera segura, además de crear un **código QR** que se puede escanear con el teléfono para realizar el cobro de forma fácil y segura.

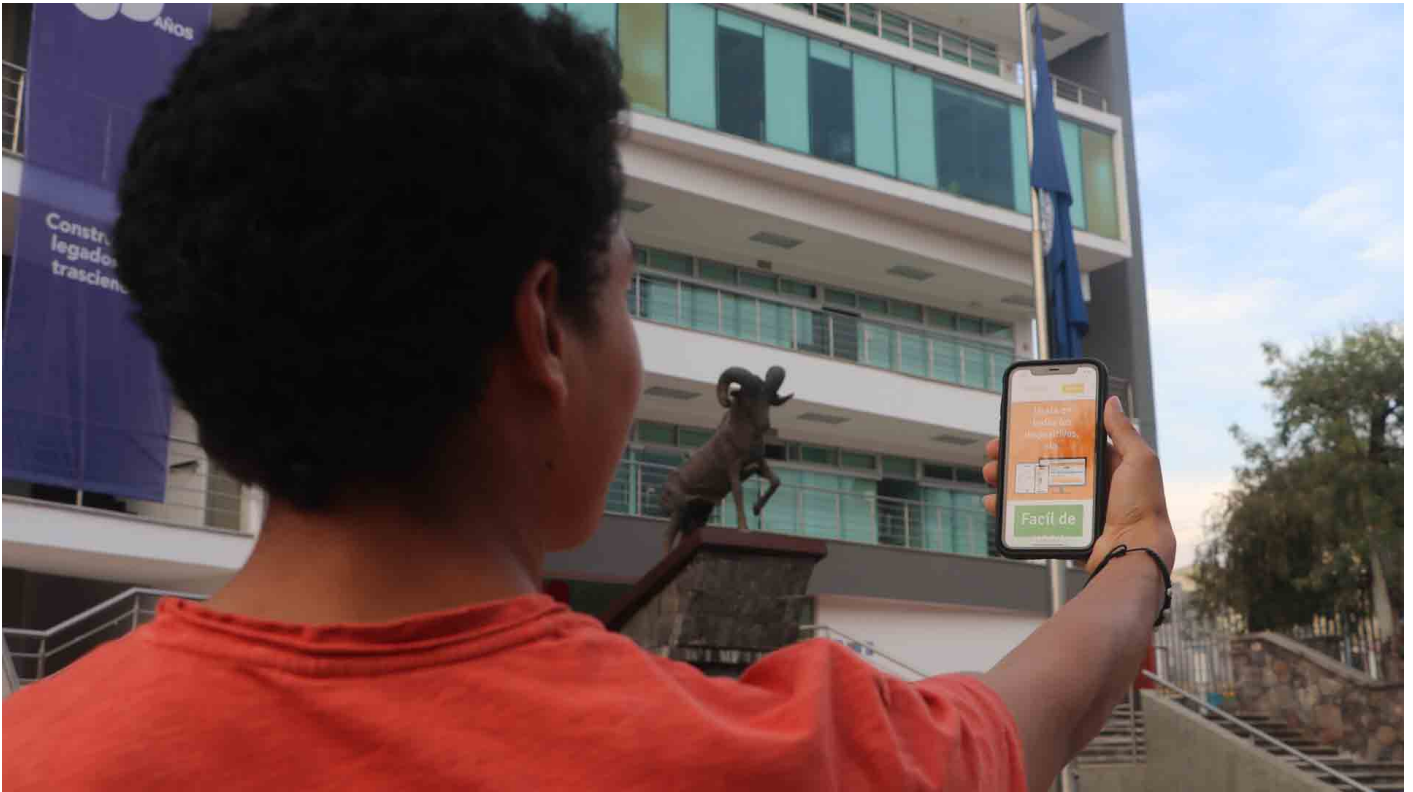
“Considero que si una franquicia llega a una cuadra, tres de cada cuatro negocios locales cierran”.
- mencionó Juan

Innovación al futuro

Teniendo previamente varios proyectos de **diseño web** o experiencias relacionadas con ofrecer algún tipo de servicio a empresas como lo es Kila Environmental Services, el alumno busca **mejorar** el servicio.

Juan tiene una visión más amplia de **dar a conocer** su proyecto y visualiza **participar** en convocatorias como lo es el INC Monterrey.

Gracias a esta **innovación** busca perfeccionar y seguir creciendo con **Checkit** para implementarlo en más negocios no nada más locales sino **impactar** más allá.



TAMBIÉN QUERRÁS LEER:

¡De agave! Proponen en PrepaTec GDL crear utensilios biodegradables¡De agave!
Proponen en PrepaTec GDL crear utensilios biodegradables

Proponen utilizar gabazo de agave para crear utensilios biodegradables en los
establecimientos de comida
conecta.tec.mx